検和

ビジネス

株式会社B&C Lab

東京都/港区



photo data story

B&C Lab は、心揺さぶるブランディングで企業価値を高めます。

事業活動に潜む本質的な課題を発見、顕在化させ、部門や企業を複数に横断する課題にも解決の糸口を見出していきます。生活者心理に焦点を当てたプランニング手法、広告コミュニケーション、パッケージデザインまでのトータルなブランディングワークは多くの企業様より高い評価をいただいています。

会社名	株式会社B&C Lab	
所在地	〒108-0075 東京都港区港南2-16-8	
TEL	03-6361-2026	

Close-up





「売れる商品」の原動力(論創社)では、ブランドとは、ブランディングとは、会社とは、といった基本的なことを独自の視点で分かりやすく解説しています。電 通、B&C Labでのブランディング業務を通し、売れる商品や業績のいい会社に共通することがあることを発見。それらを事例を交えて、詳しく解説してい ます。今後の企業経営、事業活動にお役立てください。

実績

<企業ブランディング>・NEC法人向けソリューション「事業ブランディング」、雲海酒造「商品力強化プロジェクト」ほか、多数 <地域ブランディング>・北海道るもいエリア「地域活性化プロジェクト」、長崎県壱岐市「観光パワーアッププロジェクト」 議済、議任

・マーケティングテクノロジーフェア・実践研修講座、広告会議「社内広報実践シリーズ」ほか、企業内セミナー実績多数

TEL 03-6361-2026

photo





data

店舗名	株式会社B&C Lab
住所	東京都港区港南2-16-8
電話	03-6361-2026
営業時間	
定休日	
メールアドレス	info@bandclab.com
URL	http://www.bandclab.jp/

オーナー紹介



企業名	株式会社B&C Lab
役職	代表取締役 ブランディングディレクター
代表者	井尻雄久

起業のきっかけ!井尻雄久さんの起業ストーリー

▶ 起業データ

前職	一部上場広告代理店	開業年月	2013年5月	起業資金	非公開	
----	-----------	------	---------	------	-----	--

Q. 独立・起業のきっかけはなんですか ?

A. 大学卒業後、独立するまでの21年間は広告業界一筋でやってきました。

企画・制作・プロモーションと広告の一連業務を1人で担っていた1社目とは対照的に、2社目は業界最大手に転職。業務内容は細分化され、高い専門性が問われる職場でした。そこで現場経験をつみ、管理職に就き、気付けば私も45歳。50代をどう生き抜くかを真剣に考えていた頃、会社の早期退職優遇制度があり、独立を意識するきっかけとなりました。

Q. 独立・起業するまでに苦労したことなどがあれば教えてください

A.苦労というよりも本当に独立することが良いのか惑いも少なからずありました。平行して会員制転職エージェントにも登録し、魅力的な企業からスカウトがあれば面接に行くこともしばしばありました。そんな中、独立起業コンサルタントより「もう一度サラリーマン生活を送りたいですか?やりたいことがあって起業したいのではないですか」。この一言で、独立する覚悟を決めました。

Q. 今、やり甲斐を感じることや、この仕事をする醍醐味はありますか?

A. 広告業の本質とは、企業が成長するための課題を発見し発展に貢献すること。これこそが、私が取り組みたかった事業です。 そのため近年は企業様とパートナー契約を結び並走するスタイルを取り入れています。売り上げを伸ばさないことには弊社の利益 はゼロですから緊張感とやりがいがあります。これは、いち会社員ではできなかった挑戦ですから、やはり今の環境に感謝してい ます。

Q. これからのビジョンについてお話ください

A. 日本企業はこれから様々な変化が、これまで以上に求められます。働き方、稼ぎ方など、その価値観も変化する中で、ブランディングに求められる課題も変わってきます。そうした変化に対応し、働き方を含めた企業価値の向上に寄与していき、日本ブランドの再生に寄与していきたいと思います。

Q.これから起業を目指す人へ、メッセージをお願いします

A. 私は現在、企業や地域のブランド価値の向上というお仕事をしています。この仕事は私にとってはとても楽しく、緊張感もあるお仕事です。独立して改めて自分が本当にやりたかったことができている実感があります。これから独立される方には、ぜひご自身が本当にやりたいと思っていることをされることをお勧めします。